



**cykl kształcenia: 5 lat**  
**symbol cyfrowy zawodu: 522305**

**Przedmioty punktowane w naborze**  
**język polski, matematyka, geografia, informatyka**

**Przedmiot rozszerzony**

**język angielski**

**Języki obce**

**język angielski**

**oraz do wyboru: rosyjski, niemiecki oraz hiszpański**

**KWALIFIKACJE WYODRĘBNIONE W ZAWODZIE**

**HAN.01. Prowadzenie sprzedaży**

**HAN.02. Prowadzenie działań handlowych**

## **CHARAKTERYSTYKA ZAWODU**

Handlowcy pełnią bardzo ważną rolę w wielu przedsiębiorstwach. To od ich sprawności, zdolności do przekonywania i umiejętności utrzymania dobrych relacji z klientami w dużej mierze zależy sukces finansowy firmy. Zakres obowiązków handlowców może być szeroki, jednak najogólniej rzecz biorąc prowadzą działalność handlową zgodną z profilem i polityką przedsiębiorstwa. Z jednej strony obsługują klientów, z drugiej są w kontakcie z dostawcami i dystrybutorami. Dbają o sprawną realizację zamówień, a niekiedy pełnią też funkcję marketingowca.

## **PREDYSPOZYCJE**

Technik handlowiec należy do zawodów typowo usługowych, a jego postawa i cechy to: komunikatywność, uczciwość (w tym kupiecka), rzetelność, dobra pamięć, zamiłowanie do porządku, poczucie estetyki, zrównoważenie emocjonalne i odporność psychiczna odpowiedzialność, dokładność, systematyczność w działaniu i wysoki poziom kultury osobistej. Ważną cechą handlowca jest odpowiednia prezencja oraz chęć ciągłego aktualizowania wiedzy i doskonalenia swoich umiejętności.

## **UMIEJĘTNOŚCI**

Absolwent szkoły prowadzącej kształcenie w zawodzie technik handlowiec przygotowany jest do wykonywania zadań zawodowych:

- organizowania prac w zakresie sprzedaży
- wykonywania prac związanych z obsługą klientów
- prowadzenia działań reklamowych marketingowych
- sporządzania dokumentacji ekonomiczno-finansowej
- organizowania i prowadzenia działalności handlowej
- zarządzania firmą handlową

## **PRAKTYKA ZAWODOWA**

**4 tygodnie w klasie trzeciej i 4 tygodnie w klasie czwartej**

- ✓ firmy handlowe: w sklepach i w hurtowniach
- ✓ centra handlowe
- ✓ punkty obsługi klienta

### **Handlowcy podczas stażu Erasmus Plus w Grecji**



## **PO UKOŃCZENIU TECHNIKUM**

**zdobędziesz świadectwa potwierdzające kwalifikacje:**

HAN.01. Prowadzenie sprzedaży (egzamin po klasie trzeciej)

HAN.02. Prowadzenie działań handlowych (egzamin po pierwszym semestrze  
w klasie piątej)

**oraz dyplom z tytułem technika handlowca**

EUROPASS – suplement do dyplomu (w języku polskim i angielskim) uprawniający  
do wykonywania zawodu na europejskim rynku pracy

### **Możliwości dalszego kształcenia w systemie formalnym:**

Technik handlowiec legitymujący się świadectwem uzyskania kwalifikacji HAN.01. Prowadzenie sprzedaży ma możliwość dalszego kształcenia w zakresie kwalifikacji HAN.03. Prowadzenie działalności informacyjno-bibliograficznej, prowadzonej na KKZ, i po otrzymaniu certyfikatu kwalifikacji otrzymanego w wyniku zdania egzaminu zawodowego w zakresie kwalifikacji organizowanego przez Centralną Komisję Egzaminacyjną lub przystąpienia do eksternistycznego egzaminu zawodowego może uzyskać certyfikat kwalifikacji wyodrębnionej w zawodzie technik księgarstwa 522306.

Absolwent szkoły w zawodzie technik handlowiec, po zdaniu egzaminu maturalnego i uzyskaniu świadectwa dojrzałości może kontynuować naukę w szkole wyższej.

### **KIERUNKI STUDIÓW ZWIĄZANE Z HANDLEM**

Zdobyte kwalifikacje w zawodzie technik handlowiec mogą być również podwyższone przez kontynuację nauki w szkołach wyższych na kierunkach: handel zagraniczny, marketing, transport i spedycja, handel i zarządzanie sprzedażą, reklama multimedialna, organizacja i technika handlu.

## **PERSPEKTYWY ZATRUDNIENIA**

- ✓ przedstawiciele handlowi firm,
- ✓ w działach handlowych różnego rodzaju przedsiębiorstw,
- ✓ w działach logistyki,
- ✓ jako personel zarządzający placówkami detalicznymi i hurtowymi,
- ✓ w działach marketingu firm handlowych,
- ✓ prowadzenie własnej działalności gospodarczej w zakresie handlu.

**ZDOBĄDŹ ATRAKCYJNY ZAWÓD**

**ZOSTAŃ HANDLOWCEM !!!**